

Experiența profesională

- Daris Consulting SRL – Managing Parter**  
Responsabilități:
- Stabilirea strategiei companiei;
  - Identificarea potențialilor clienți pentru consultanță în management, consultanță în vânzări, interim management și coaching;
  - Aprobarea și coordonarea planului de afaceri al companiei;
  - Reprezentarea companiei în relațiile cu terții.
- 12.2008 – prezent
- Airbites / Swisscom Group București – Country Manager**  
Responsabilități:
- Coordonarea strategiei companiei;
  - Identificarea oportunităților de achiziții, fuziune, negocierea, cumpărarea și integrarea rețelelor de internet;
  - Stabilirea și menținerea relațiilor de comunicare dintre consiliul de administrație, acționari și angajați;
  - Aprobarea bugetului și stabilirea limitelor pentru cheltuielile angajate;
  - Monitorizarea veniturilor și aplicarea corecțiilor pentru optimizarea rezultatelor;
  - Reprezentarea companiei în relațiile cu autoritățile și cu clienții;
  - Aprobarea și controlul planului de afaceri al companiei;
  - Menținerea echilibrului între cheltuielile CAPEX și veniturile previzionate;
  - Întocmirea organigramei și utilizarea celor mai bune metode pentru motivarea personalului.
- 06.2007 – 12.2008
- Airbites / Swisscom Group Iași – Regional Manager**  
Responsabilități:
- Coordonarea strategiei companiei în regiune;
  - Identificarea oportunităților de achiziții, fuziune, negocierea, cumpărarea și integrarea rețelelor de internet;
  - Gestionarea completă a bugetului aprobat pentru regiune;
  - Monitorizarea veniturilor și aplicarea corecțiilor pentru optimizarea rezultatelor;
  - Reprezentarea companiei în relațiile cu autoritățile și cu clienții;
  - Menținerea controlului asupra cheltuielilor CAPEX funcție de veniturile previzionate;
  - Întocmirea organigramei regionale, angajarea și motivarea personalului.
- 06.2006 – 05.2007
- Daris Consulting SRL – Managing Parter**  
Responsabilități:
- Elaborarea strategiei companiei;
  - Identificarea oportunităților de afaceri pentru proiecte, consultanță pentru implementarea proiectelor specializate în schimbări strategice, management de vânzări și interim management (proiecte în telecomunicații, tâguri și expoziții, industria de vopsele)
- 01.2005 – 06.2006
- Romania Data Systems SA (RDS) Iași – Regional Manager**  
Responsabilități:
- Coordonarea strategiei companiei în regiune;
  - Gestionarea completă a bugetului aprobat pentru regiune;
  - Monitorizarea veniturilor și aplicarea corecțiilor pentru optimizarea rezultatelor;
  - Reprezentarea companiei în relațiile cu autoritățile și cu clienții;
  - Întocmirea organigramei regionale, angajarea și motivarea personalului.
- 10.2000 – 01.2005
- Romania Data Systems SA (RDS) Iași – Reprezentant vânzări**  
Responsabilități:
- Realizarea targetului de vânzări în regiune;
  - Coordonarea echipei de vânzări în regiune.
- 04 – 10.2000
- Ro – Mania Advertising Company Iași – Executive Manager**  
Responsabilități:
- Coordonarea strategiei companiei;
  - Aprobarea și controlul bugetului de cheltuieli al departamentelor;
  - Monitorizarea veniturilor și aplicarea corecțiilor pentru optimizarea rezultatelor;
  - Reprezentarea companiei în relațiile cu autoritățile și cu clienții;
  - Aprobarea și controlul planului de afaceri al companiei;
  - Identificarea oportunităților de afaceri pentru companie;
  - Întocmirea organigramei și utilizarea celor mai bune metode pentru motivarea personalului.
- 10.1999 – 04.2000

	<b>Banca Comercială a Greciei Atena – stagiu</b>
	Responsabilități:
07 – 08.1999	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Susținerea de traininguri în Divizia Rețea Internațională, Departamentul de Piețe Externe</li> <li>- Component al echipei de elaborare a planului de afaceri pentru deschiderea unei sucursale în Iași</li> </ul>
	SC Molid SRL Iași – Reprezentant vânzări & marketing
	Responsabilități:
10.1998 – 07.1999	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Realizarea targetului de vânzări;</li> <li>- Propunerea de campanii de marketing și implementarea campaniilor aprobate.</li> </ul>

## Educație și formare

2007 – 2009	<b>MBA Program</b> – Open University – Marea Britanie
2005 – 2006	Diplomă profesională – <b>Management</b> – CODECS București
2004 – 2005	Certificat profesional în <b>Management</b> – CODECS București
1996 – 2000	Universitatea “Al. I. Cuza” Iași – <b>Facultatea de Economie și Administrarea Afacerilor</b> – diplomă de licență în <b>Tranzacții internaționale</b>
05.2005	“Team Work” Training susținut de Belbin Inc., Anglia
02 – 03.2003	„Team Work–LIFO” Training susținut de Edurom Training Co
10.2002	“Leadership” Training susținut de Gerald W. RAMEY - doctor at Business Division, Lewis-Clark State College, Lewinston, Idaho, SUA
05.2002	NLP Training susținut de AS Consulting
03.2002	“Vânzări complexe - SPIN” Training susținut de Trend Consult
09.2001	“Leadership” Training susținut de Jim Bagnola, Senior Partner at The Leadership Association.
05.2001	“Strategii de Management” Training susținut de Trend Consult
03.1999	“Antreprenoriat” Training susținut de FREE Fundation and Neuchatel University
10.1997 – 10.1999	Training AIESEC: Time management, Efficient meetings, Leadership, Creativity, Team building, Project management, Directed creativity, Fund raising & selling, Human Resources Management, Cultural understanding, Proactivity, Team Working